

# Droit Commercial - Droit International

## Financement des Exportations et des Importations

Durée : 1 jour

---

✚ **Objectif** : Approcher et approfondir les négociations à l'exportation, bien négocier les contrats, se prémunir contre les risques, connaître les règles du droit international.

### ✚ **Module 1 : Les Incoterms**

Rappel des règles applicables aux opérations du commerce international  
Droit étatique et droit uniforme, usages et principes du commerce international  
Principes transnationaux  
Présentation et analyse des incoterms

### ✚ **Module 2 : financement des exportations**

Crédit de préfinancement  
Mobilisation de créances nées sur l'étranger  
Cession Dailly  
Crédit acheteur  
Financement de projet : BOT, BOO, Trust  
Affacturage international  
Paiement international : techniques, instruments, double compensation  
Panorama des types de sûretés et assurances  
Recouvrement de créances : titre exécutoire, règlement communautaire sur le droit de la faillite  
Ouverture de procédure collective en France et à l'étranger  
Règlement des litiges et juridictions applicables  
Arbitrage, clause et accord compromissoires

### ✚ **Méthodologie**

Concepts didactiques : études de cas réels, mise en situation.  
Analyse de documents juridiques  
Comment faire face aux risques : Prévision, principe de précaution, analyse et solutions.

✚ **Public concerné** : Dirigeants, Cadres d'entreprise, Directeur commercial, Responsable export, Assistant export, Porteur de projet.

✚ **Pré-requis** : niveau bac et/ou 3 ans d'expérience professionnelle

✚ **Formateur** : Séminaire assuré par un formateur juriste spécialisé et ancien avocat

✚ **Formule Pack** : *Stage pouvant être complété par une étude spécifique à la problématique de l'entreprise*